

DOSSIER D'INSCRIPTION

INTERNATIONAL

AÉROSOLUTIONS BORDEAUX

1^{er} et 2 décembre 2009 - Palais des Congrès de Bordeaux



LES RENDEZ-VOUS D'AFFAIRES...
...DES DÉCIDEURS DES INDUSTRIES

1^{ER} ET 2 DÉCEMBRE 2009 - PALAIS DES CONGRÈS DE BORDEAUX

Une **convention d'affaires de haut niveau** où donneurs d'ordres et sous-traitants de la filière pourront optimiser les rencontres professionnelles, valoriser leurs innovations et favoriser les transferts de technologie.

Moteur de l'économie régionale, grâce à l'implantation de grands groupes industriels et la présence d'un tissu de près de **600 PMI**, le **pôle aquitain aéronautique / spatial / défense** représente plus de **38.000 emplois**. Avec le **pôle de compétitivité Aerospace Valley**, la région Aquitaine contribue, au côté de Midi-Pyrénées, à faire du Grand Sud-Ouest la **première région aéronautique et spatiale européenne**.



AÉROSOLUTIONS ÉLARGIT SES COMPÉTENCES :

Pour sa **cinquième édition**, ce grand rendez-vous biennal sera un lieu de rassemblement et d'échanges de toute la **filière Aéronautique, Spatial et Défense**.

L'ouverture au secteur de la Défense (aérien, naval et terrestre) sera une opportunité pour recruter de nouveaux donneurs d'ordres.

LE PROGRAMME:

Un programme riche pour les acheteurs de la filière présents qui auront ainsi l'opportunité de rencontrer les sous-traitants inscrits, venus d'Aquitaine, de France et de l'étranger.

- Une **convention d'affaires** avec rendez-vous préprogrammés
- Des **conférences plénières** ciblant les problématiques actuelles des marchés (l'environnement, les investissements dans le secteur de la défense...)
- Des **ateliers techniques** animés par les donneurs d'ordres (les technologies dans le spatial, les drones...)

Créé lors d'AÉROSOLUTIONS 2007, le **concours «Technologies & Perspectives»** est **ouvert à tous les preneurs d'ordres inscrits** à AÉROSOLUTIONS 2009. Son but est de mettre en valeur les réalisations techniques, équipements, matériels, services et produits qui présentent un **caractère innovant ou de perfectionnement original** pour les industries Aéronautiques, Spatial, Défense, Optique et Laser.



VOS AVANTAGES:

- L'opportunité de rencontrer les **décideurs** de la filière aéronautique, de la défense et de l'espace, lors d'**entretiens préprogrammés de 40 minutes**.
- Ces entretiens s'effectuent **sans précipitation**, dans d'excellentes conditions d'écoute et **en connaissant à l'avance les besoins de vos interlocuteurs** (catalogue technique).
- L'**optimisation de votre emploi du temps et de vos dépenses**, en concentrant sur 2 jours **des rendez-vous ciblés** et validés par les donneurs d'ordres.
- Un **environnement de travail optimal** dans un cadre sobre et convivial.

AEROSOLUTIONS BORDEAUX

1^{er} et 2 décembre 2009 - Palais des Congrès de Bordeaux

À retourner à : (avant le 15 septembre 2009)

CCI Seine-et-Marne
 Arlington Square - Parc International d'Entreprises Goodman
 2 Bld Michael Faraday - SERRIS
 77116 MARNE LA VALLÉE CEDEX 04

Martine GAHOU
 Tél : 01 74 60 51 65 - Fax : 01 74 60 51 01
 E.mail : martine.gahou@seineetmarne.cci.fr

Fabien BORDE
 Tél : 01 74 60 51 62 - Fax : 01 74 60 51 01
 E.mail : fabien.borde@seineetmarne.cci.fr

Raison sociale :

N° de SIRET :

Effectif :

C.A :

C.A export :

C.A export hors EU et Magreb :

Adresse :

Adresse de facturation :

Contact :

Fonction du contact:

Tel : Tel Portable : Fax :

E-Mail :

Web :

Activité :

demande à participer, dans le cadre du stand collectif France, à **AÉROSOLUTIONS 2009**

Prix forfaitaire : 2.800 € HT (au lieu de 4.000 € HT (*)

(*) pour toute inscription avant le 15 septembre 2009

Personne supplémentaire : 300 € HT

Formule comprenant :

- Stand fixe de **6 m²** (2x3)
- Un rail de spots, une table et quatre chaises, moquette, enseigne, drapeau
- Un **planning de rendez-vous sur deux journées**
- Une **fiche de présentation** dans le **catalogue AÉROSOLUTIONS 2009**
- Le **catalogue AÉROSOLUTIONS 2009**
- Les **déjeuners** des 1^{er} et 2 décembre 2009
- Accès gratuit aux ateliers organisés dans le cadre de la Convention

Paiement du solde à réception de facture.

J'ai pris connaissance du fait que le paiement de la facture définitive est la condition préalable à la participation à la manifestation visée par le présent document.

À _____ Le _____

Bon pour engagement de participation
 Date, cachet et signature autorisée par l'entreprise